

Kurzbiographie

Persönliche Daten:



Eva Varvier

Mag. rer.soc.oec.

geboren am 13.05.1966 in Wiener Neustadt

Ausbildungsweg:

Sep. 12	Ausbildung zur Gesundheitszirkelmoderatorin
März 2012	Ausbildung Arbeitsbewältigungscoaching
April 11	Ausbildung zur betrieblichen Gesundheitsmanagerin
Sep. 91 – Aug. 93	Lehrgang für Krankenhausmanagement an der WU Wien, Abschluss: akad. geprüfte Krankenhausmanagerin;
Sep. 91 – Aug. 93	Studium an der WU Wien, Betriebswirtschaft, Doktorat (bis zur Fachprüfung),
Sep. 85 – Juni 91	Studium an der WU Wien, Betriebswirtschaft, Abschluss: Mag. rer. soc. oec.; Thema der Diplomarbeit: Unternehmensziele als Motivationsbasis
Sep. 80 – Juni 85	Handelsakademie II der Wiener Kaufmannschaft, 1080 Wien,
Sep. 76 – Juni 80	Integrierte Gesamtschule, 1140 Wien
Sep. 72 – Juni 76	„Josefinum“, private Volksschule, 1140 Wien

Beruflicher Werdegang:

Juni 91 – Mai 93	Lehrgangsbetreuung, WU Wien, Lehrgang für Krankenhausmanagement <ul style="list-style-type: none">• Organisation der Seminare vor Ort• Betreuung der Teilnehmer vor Ort• Krisenmanagement von Ort
Mai 93 – Juni 95	Rayonsleiterin, Billa AG Leiterin von 12 Filialen in Wien, 21 <ul style="list-style-type: none">• Personalverantwortung und Führungskraft für bis zu 200

- MitarbeiterInnen
 - Umsetzung der Konzernstrategiekonzepte in den Filialen, z.B. Einführung von „Ja, natürlich“
 - Personalrecruiting und Karriereplanung für die FilialmitarbeiterInnen
 - Konzeption und Durchführung von Kundenorientierungsmaßnahmen, Führungskonzepten vor Ort
 - Beratung und Unterstützung bei der Organisation des reibungslosen Ablaufs in den Filialen

- Feb. 95 - Aug. 96 Key Account Assistant, Schweppes AG
 - Aufbau der Key Account Abteilung
 - Konzeption und Organisation eines verkaufsfördernden Projektes gemeinsam mit Billa AG
 - Mitarbeit beim Aufbau eines Vertriebssystems
 - Marktanalyse und –beobachtung

- Juni 96 – Mai 97 Junior Product Managerin, Danone GesmbH
 - Produktentwicklung und enge Zusammenarbeit mit der F&E Rosenheim
 - Initiieren und Interpretation von Marktanalysen
 - Planung von verkaufsfördernden Maßnahmen für Dany + Sahne und Vitalinea
 - Mitarbeit bei der Markteinführung von Actimel
 - Produktpräsentation bei den Verkäufertagungen

- Feb. 99 – Aug. 00 Product Managerin, Milupa GmbH
 - Konzeption und Umsetzung von verkaufsfördernden Maßnahmen
 - Konzeption und Umsetzung von Direct Marketing Aktionen
 - Erstellung von Briefings und enge Zusammenarbeit mit den Werbeagenturen
 - Produktentwicklung im Bereich der Erwachsenenprodukte (Gittis Müsli, Dr. Kousa Müsliriegel)
 - Budgetplanung und –kontrolle

- April 01- Nov. 08 Inhaberin, IDEE und WERBUNG Österreich (selbstständige Tätigkeit als Werbeagentur und Marketingberatung)
 - strategische Planung und Konzeption von Werbemaßnahmen für Kunden
 - Kundenansprechpartnerin in allen Fragen der Werbung
 - Projektmanagement und Umsetzungscoordination mit Kunden und Kreativen
 - Positionierung des Schlosses Mattsee als Hochzeitschloss, Konzeption und Durchführung der Umsetzung,

- Personalplanung, Marketingberatung
- Marketingberatung diverser KMUs und Konzeption der Umsetzung
- Marketingberatung des Tourismusverbandes Mattsee
- Konzeption und Umsetzung der CI der Marktgemeinde Mattsee
- Konzeption und Umsetzung einer verkaufsfördernden Imagekampagne der Mattseer Wirtschaft

Okt. 06 – Aug. 09

Inhaberin, Varbene Consulting (selbstständige Tätigkeit als Unternehmensberaterin, Schwerpunkte work life balance, Vertrieb und Marketing)

- Beratung zur Positionierung und Entwicklung von Unternehmensstrategien, v.a. Marketingstrategien, Verkaufsstrategien und Führungsstrategien
- Gründungsberatungen für KMUs
- Entwicklung des Leitbildes für und mit dem Lungauer Frauennetzwerk
- Coaching von KMUs im Bereich Führung und Verkauf, z.B. Coachings von Außendienstmitarbeitern eines Medizintechnik-Unternehmens Thema: Gesund Verkaufen und Stressmanagement
- Beratung im Bereich gesundes Führen, z.B. burnout prävention und work life balance bei innviertel.net
- Schulungen am Insitute of Tourism an der Tourismusschule Salzburg, Thema Marketing im Tourismus
- Präsentationen, Vorträge und Schulungen an der Wirtschaftskammer Salzburg, Gründerservice, z.B. „schwierige Gespräche führen“ im Nov. 2008
- Vorträge bei Frau und Arbeit, z.B. „Mit Strategie zum Erfolg“ im Nov. 2007

Nov. 08 – Jan. 11

Abteilungsleiterin Büroservice, Marketing und Personalentwicklung; b.it Büroservice & IT-Center GmbH (Bereitstellung von Business Services und IT Dienstleistungen)

- Führung des Büroserviceteams (7 MitarbeiterInnen)
- Initiatorin und Projektleiterin eines dreijährigen Projektes zur betrieblichen Gesundheitsförderung zur Etablierung eines betrieblichen Gesundheitsmanagements
- Entwicklung des Konzeptes und Einreichung beim Fonds Gesundes Österreich und der ITG Salzburg
- Beratung von KMUs zum Thema Positionierung und Zieldefinition
- Entwicklung und Kommunikation eines Unternehmensleitbildes und eines Führungsleitbildes
- Schulung der Führungskräfte zum Thema Burnout Prä-

vention

- Entwicklung und Durchführung eines Verkaufs- und Kommunikationstrainings für alle MitarbeiterInnen mit dem Ziel der Motivation und Stärkung aller MitarbeiterInnen
- Konzeption und Umsetzung eines unternehmensweiten Reklamationsmanagements und von Maßnahmen zur Verbesserung der Kundenorientierung

September 2011: ÖSB Consulting GmbH
HRM, Beraterin QBB in Salzburg und Beraterin
BGF in OÖ

Weiterbildung:

Arbeitsbewältigungs-Coaching (März 2012)
HRM - Die Hebel in Veränderungsprozessen erfolgreich ansetzen (März 2011)
Burn out Prävention (Dez. 09)
Diplom Lehrgang Human Resources Management für Führungskräfte (März 09)
Spiral Dynamics Leadership.Values.Chance. sdi Level one (März 2008)
Multitasking: Das „Viele“ gut gestalten (Nov. 07)
Ausbildung zur Erwachsenentrainerin (Jan. 07 – Nov. 08)
magnetic selling (Nov. 06)
Das Projekt aus neuen Perspektiven (Aug. 06)
Symposium Kreativität (Juni 06)
Mutig in den Konflikt (Nov. 05)
Schlagfertigkeitstraining (Okt. 05)
Psychologie u. Praxis erfolgreichen Verkaufens (April 01)
Der Finanzplan (Dez. 98)
Von der Idee zum Konzept (Nov. 98)
Mitarbeiterführung (März 95)
Eigenakzeptanz und Selbstfindung (Jan. 01)
Zeitmanagement (Aug. 94)
Gruppendynamik (Juni 94)
Rhetorik und Präsentationstechnik (Feb. 02)
NIELSEN (Marktforschung, Training für den Handel) (Okt. 93)
Projektgruppe Coaching am Institut für systemische Therapie (Okt. 01 – Feb. 03)
Gruppendynamik (Juni 89)

Sprachkenntnisse:

Englisch in Wort und Schrift gut
Französisch in Wort und Schrift mittelmäßig

IT-Kenntnisse: MS Word (2003 + 2010) ausgezeichnet
MS Excel (2003 + 2010) sehr gut
MS PowerPoint (2003 + 2010) ausgezeichnet
MS Outlook (2003 + 2010) sehr gut
MS Project (2003) sehr gut

Adobe Photoshop sehr gut
Adobe InDesign sehr gut
Macromedia Fireworks sehr gut
Macromedia Dreamweaver gut
Mindjet Mindmanager Pro sehr gut

ERP, CRM und HRM Software Exact Globe und Exact Sy-
nergy sehr gut

Schwerpunkte:

Personalentwicklung und Organisationsentwicklung
Betriebliche Gesundheitsförderung; gesundes Führen
Führungskräftecoaching